

Servicio Descripción Agenda de Negocios

¿EN QUÉ CONSISTE?

Se trata de organizar entrevistas con potenciales compradores extranjeros, a propuesta del solicitante del Servicio.

El Servicio incluye:

1. Agenda con un mínimo de 4 citas. En dos días
2. Datos de los contactos e información relevante de cada una de las empresas.

Tarifa: 1.000€ más IVA por Agenda.

El interesado debe solicitar el Servicio con un mínimo de 40 días naturales previos a la realización de la Agenda.

El interesado debe contar con sitio web, catálogo, material promocional en español y francés y lista de precios.

Este Servicio no incluye transporte, traducción, ni servicios de logística de cualquier tipo.

El cliente puede indicar los contactos con los que desea entrevistarse.

La propuesta de Agenda contempla un mínimo de cuatro entrevistas, salvo aquellos casos en donde se justifique que el número sea menor.

La Agenda de Negocios se confirma con un mínimo de 5 días naturales previos al evento.

Formatos y Documentos

DOCUMENTOS PARA SOLICITAR EL SERVICIO

Formato de Solicitud de Servicio.

Formato “Agenda de negocios internacionales” (Contiene datos de contacto, fecha de la agenda, lugar, hora, dirección, nombre de la

empresa, ejecutivos, datos de contacto de los ejecutivos, tiempo estimado de la entrevista.

DOCUMENTOS PARA DAR SEGUIMIENTO

Formato de Resultados de la Agenda de Negocios.

Responder en línea el Cuestionario de Evaluación y Satisfacción una vez que reciba el Servicio.

FICHA SOLICITUD SERVICIO DE AGENDA DE NEGOCIOS

NOMBRE:

CARGO:

DIRECCIÓN:

TELEFON:

TELEFONO MÓVIL:

WEB:

EMAIL:

EXPERIENCIA PREVIA DEL MERCADO

Datos de contactos para la contratación del servicio:

Ana Mamarbachi-International Business

Tel: +34.93.412.24.60 Skype: ana10mam/

ana.mamarbachi@mamarbachibusiness.com